



КАК ИЗБЕЖАТЬ ПРОСТОЕВ И УБЫТКОВ ПРИ ВЫБОРЕ КОМПАНИИ ПО УСТАНОВКЕ ВОРОТ И ПЕРЕГРУЗОЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ?

vorota37@inbox.ru

vorota37.pf

Помогая установить своим клиентам ворота или перегрузочное оборудование, мы видим очень много проблем, с которыми сталкивается бизнес:

- ✗** Выбирал по цене, в итоге переплатили
- ✗** Затянули сроки, а обещали за 7 дней
- ✗** Поверили на слово, а договор не подписали



**И ХОТИМ ПОМОЧЬ ВАМ ИЗБЕЖАТЬ
ЭТИХ ПРОБЛЕМ, КАК УЖЕ
ПОМОГЛИ 3 200 КЛИЕНТАМ,
КОТОРЫЕ ПОЛЬЗУЮТСЯ НАШЕЙ
ПРОДУКЦИЕЙ КАЖДЫЙ ДЕНЬ БЕЗ
ПЕРЕБОЕВ И ПРОСТОЕВ.**

ЧТОБЫ ИЗБЕЖАТЬ ОШИБОК, **НУЖНО:**



Определиться



Найти



Удостовериться



Заказать



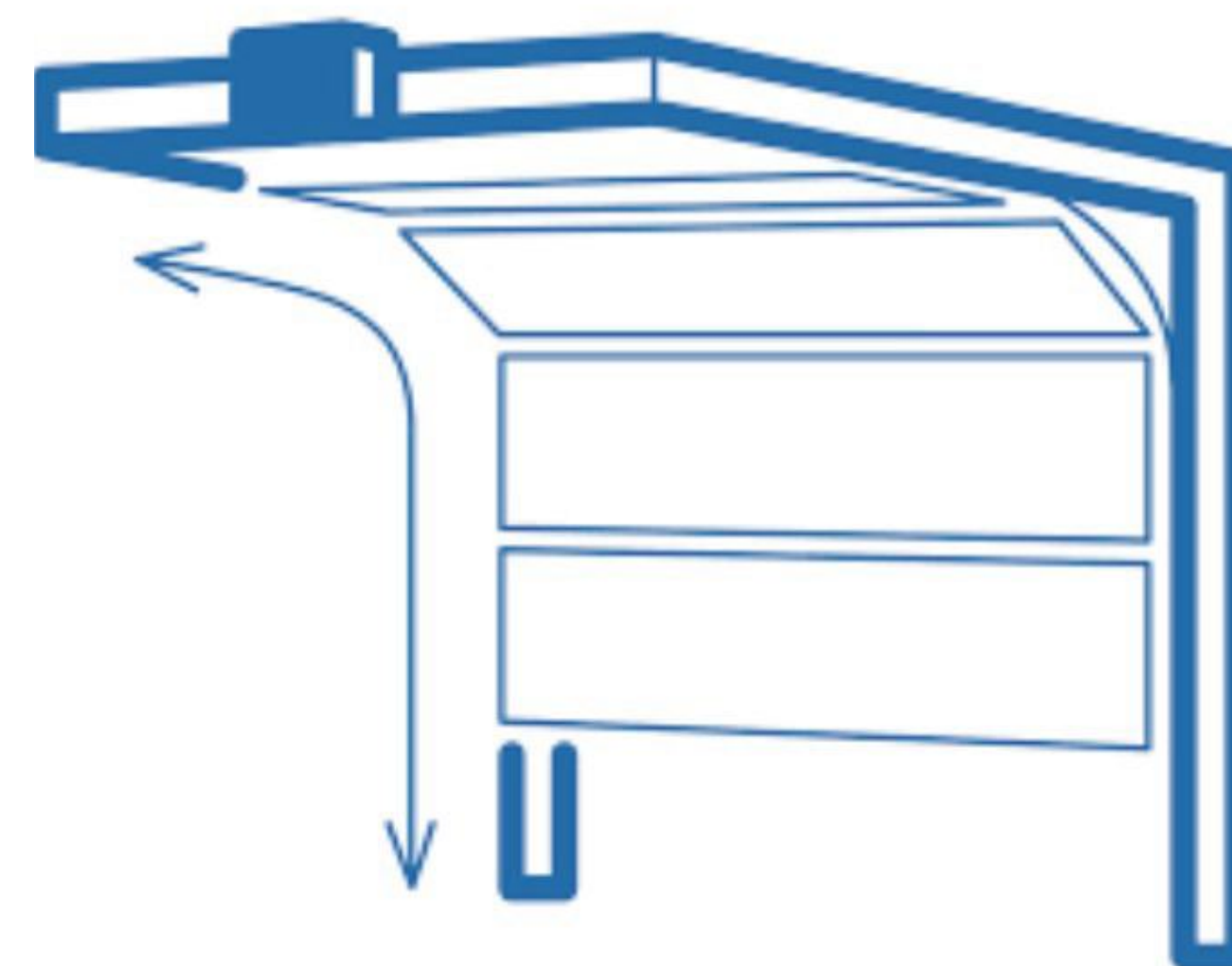
Заниматься развитием бизнеса



НО, КАК ПРАВИЛО, В ПРОЦЕССЕ ВОЗНИКАЮТ НОВЫЕ ВОПРОСЫ:



- ➔ На что обратить внимание при выборе подрядчика?
- ➔ Настоящие или накрученные отзывы?
- ➔ Как быстро смогут сделать?
- ➔ Как понять, что цена не завышена?
- ➔ А если сломается?
- ➔ Нужно ли мне дополнительно искать машину и грузчиков на доставку?
- ➔ Где мне хранить продукцию, ведь строительство заканчивается через 3 месяца?



ПОВЕРХНОСТНЫХ ВОПРОСОВ НЕДОСТАТОЧНО ДЛЯ ГАРАНТИИ ИДЕАЛЬНОГО РЕЗУЛЬТАТА.



И они не смогут защитить вас от непрофессионализма подрядчиков, которые нарушают сроки, экономят на комплектующих и оставляют после себя не качественный результат, а головную боль.



Наш подход – это не просто «поставили и забыли». Мы предлагаем комплексное решение, при котором ваш объект получает качественные ворота, автоматику и сервис с минимальным участием с вашей стороны.

Наша концепция эффективного партнерства с бизнесом выглядит так:

**один договор, одна команда,
один результат – идеальный**



ЧТО ПРЕДЛАГАЕМ МЫ



Консультация

- ✓ В нашей компании работает 6 специалистов отдела продаж. За каждым клиентом закреплен персональный менеджер. И даже если по каким-то причинам он не на связи, другие специалисты решат ваш вопрос в кратчайшие сроки.
- ✓ Все сотрудники проходят обучение на знание продуктовой линейки, дадут грамотную профессиональную консультацию о том, какой продукт или изделие подойдет именно вам.
- ✓ Расчет изделий производится в течение 30 минут.

ЧТО ПРЕДЛАГАЕМ МЫ



Замер

- ✓ На замер выезжает сертифицированный технический специалист, который подскажет и расскажет всю информацию о продукте, покажет образцы и даст профессиональную консультацию по подготовке проема. Приезжает в день обращения или назначенное, удобное для заказчика время.
- ✓ Вы экономите время и деньги при подготовке проема по техническому заданию консультанта.
- ✓ Возможность на месте подобрать цвет, увидеть, как будут выглядеть и как будут установлены изделия.
- ✓ Оценить характеристики продукта по образцам.

ЧТО ПРЕДЛАГАЕМ МЫ



Коммерческое предложение

- ✓ Готовим расчет в 2-3 вариантах, где прописано по пунктам, что и сколько стоит. Согласованная смета является неотъемлемой частью договора, так вы защищены от скрытых платежей и переплат непонятно за что.
- ✓ Предлагаем удобные формы оплаты: наличные, безналичный расчет.
- ✓ Выделяем НДС организациям.

ЧТО ПРЕДЛАГАЕМ МЫ



Хранение, доставка, монтаж

- ✓ В компании 5 монтажных бригад, которые ежегодно проходят обучение на заводе Алютех.
- ✓ Есть собственное производство по изготовлению металлоконструкций. Сможем сами сделать изделия и покрасить что-то для монтажа.
- ✓ Есть складские помещения в Иванове и Костроме, достаточные для хранения изделий в сохранности. Можем бесплатно хранить ваши изделия, пока идет строительство.
- ✓ Есть собственный автопарк из грузовых автомобилей. Все привезем сами и уберем мусор.

ЧТО ПРЕДЛАГАЕМ МЫ



Гарантийное и постгарантийное обслуживание

- ✓ Гарантия 1 год на монтажные работы.
- ✓ У нас собственный сервисно-ремонтный отдел. Оперативно выезжаем на объект для проведения диагностики, планового обслуживания или ремонта.
- ✓ На наших складах всегда в наличии комплектующие и запчасти, что обеспечивает быстрый ремонт без простоев.

МЫ РАБОТАЕМ С 2012 ГОДА



Компания Ворота37 работает более 12 лет на рынке, прошла успешно все кризисы, имеет положительную оценку в налоговой. Наши сотрудники трудоустроены, компания показывает уверенный рост, увеличивает прибыль и уплачивает все налоги.

Мы избавляем вас от ненужных трат времени и денег. Работая с нами, не будет проблем с налоговой, поставкой товаров точно в срок и документооборотом.



МЫ – ОФИЦИАЛЬНЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛИ АЛЮТЕХ



Компания ВОРОТА37 является официальным представителем производителя Алютех с 2019 года в Ивановской и Костромской областях, что подтверждают сертификаты и информация, представленная на официальном сайте alutech-group.com

Работая с нами, вы получаете:

- Цену завода без переплат посредникам
- Быстрое решение гарантийных обязательств
- Точные сроки поставок в полной заводской комплектации
- Оригинальную продукцию
- Профессионально подготовленную команду
- Наличие выставочных залов с образцами готовой продукции, которые можно протестировать на месте



3 200 ДОВОЛЬНЫХ КЛИЕНТОВ И 5 700 ОБЪЕКТОВ – ОТ СКЛАДОВ И ТЦ ДО ПРОМЫШЛЕННЫХ КОМПЛЕКСОВ



Застройщики и девелоперы

КСК, РСК Клим

Производственные предприятия

Решке Рус, Профессионал, МСГ, СВИСС
КРОНО, Галичский автокрановый завод

Дилеры и поставщики

ЦентрСнаб, Атлас

Сеть магазинов

РИАТ

ПРИМЕРЫ РАБОТ



БЕЗУПРЕЧНАЯ РЕПУТАЦИЯ. РЕЙТИНГ 5.0 НА ЯНДЕКС КАРТАХ, 2GIS, АВИТО



Рейтинг организации в Яндексе



Рейтинг организации на Avito



Рейтинг организации в 2ГИС



ТЕПЕРЬ ВЫ ЗНАЕТЕ, КАК ВЫБРАТЬ НАДЕЖНОГО ПОДРЯДЧИКА



- **Шаг 1. Убедитесь в опыте компании**

Смотрите, сколько лет компания на рынке. Обратите внимание на количество реализованных объектов. Почему это важно: опыт = устойчивость. Такие компании пережили кризисы и не исчезнут в процессе.

- **Шаг 2. Проверьте, оказывает ли подрядчик полный цикл услуг**

Замер, подбор оборудования, поставка, монтаж, гарантия, сервис – всё в одном месте. Есть ли собственные монтажники, производство, логистика.

Почему это важно: вы не хотите быть координатором между «поставщиком», «монтажником» и «курьером».

- **Шаг 3. Изучите команду и коммуникацию.**

Есть ли персональный менеджер? Сколько сотрудников в отделе продаж? Как быстро отвечают на вопросы? Почему это важно: оперативная и адекватная коммуникация – залог выполнения сроков.

- **Шаг 4. Сравните договор и финансовую прозрачность**

Есть ли подробный договор с указанием всех условий? Прописаны ли гарантии, сроки, стоимость? Какие формы оплаты доступны? Почему это важно: корректный договор = ваша защита от «забывчивости» и «доплат после подписания».

- **Шаг 5. Проверьте наличие реальных отзывов и объектов**

Смотрите на реальные фото, кейсы, отзывы с описанием задач. Есть ли возможность съездить на объекты или связаться с клиентами? Почему это важно: красивые сайты могут быть у всех. Результаты – не подделаешь.

ИНАЧЕ ЕСТЬ **РИСК...**



- ✗ **Срыв сроков.** Вместо «установим через 3 дня» – «испытываем проблемы с логистикой или пока не можем найти монтажные бригады».
- ✗ **Переделки и потери времени** – некачественный монтаж, всё начинает заедать или ломаться.
- ✗ **Финансовые риски** – аванс ушел, подрядчик пропал. Или дополнительные траты, не обсуждавшиеся ранее.
- ✗ **Испорченная репутация** перед заказчиком/девелопером, особенно если вы субподрядчик или управляющая компания.

В В2В ВАЖНЫ ПРОВЕРЕННЫЕ ПОДРЯДЧИКИ И РЕЗУЛЬТАТ, ЗА КОТОРЫЙ МОЖНО ПОРУЧИТЬСЯ.



Мы работаем без задержек, без посредников и без сюрпризов на этапе реализации.

Готовы обсудить ваш проект:

Светлана – ведущий эксперт по складским комплексам и производствам

+7 (969) 999-21-05

Елена – ведущий эксперт по работе с крупными промышленными объектами

+7 (969) 999-21-06

